

2022年度上半期

薬局経営研究会 in 福岡

テーマ “2023年1月スタート！電子処方箋を理解する”

第3回

8 / 19 (金)

17:00~19:00
開催

参加費

単月参加 10,000円/回(税別)

※上記金額は1名分の料金です。

参加費につきましては、お申込み後請求書を送付させていただきます。

2023年1月から始まる「電子処方箋」について理解ができていますか。処方箋が「紙からデジタルに変わる」そのように考えている方が多いのではないのでしょうか。電子処方箋の運用が描く未来は支払基金改革、医療データの共有化、そしてデジタルを活用した効率化にあります。

電子処方箋については2011年から研究が始まり、香川県で実証実験も行われていましたが、「電子化された処方箋」と呼ぶのがふさわしく、現在の構想とは程遠いものでした。オンライン資格確認システムの運用が始まり、インフラが整ったことで国が目指すデジタル技術を活用した医療の効率化が始まります。

医療の効率化に向けたDXが進められています。これは骨太の方針にも記載される重要事項です。オンライン資格確認システムの開始に伴い、協力的な機関、非協力的な機関が明らかになりました。非協力的な機関に対する「報酬減額」などの厳しい声が財務省等から言われています。すなわち、何が何でもDX化を進めていくということになります。

薬局が受ける電子処方箋の影響、患者流出に向けた施策に対して既に大手企業は動き出していることを理解する必要があります。わからないと言っているうちに、外堀は埋まってしまいます。

薬局経営研究会では、毎月の薬局経営に関するトレンドを整理して皆様に提供させていただきます。その後、参加者の皆さまとの意見交換を通し課題の明確化、解決の糸口を探求します。

2時間という短い時間、けどもとても濃い時間。薬局経営を真剣に考える時間をご提供します。

会場

TKP博多駅前シティセンター カンファレンスルーム6
(福岡市博多区博多駅前3-2-1 日本生命博多駅前ビル8F)

時間

17:00~19:00

定員

20名

主催

株式会社 Kaeマネジメント



5年後、10年後の継続に向けた戦略の構築が必須になります。

薬局運営は制度ビジネスとして成長をしてきました。「医療機関に頼った経営」と批判されることも多い業界ですが、それは事実なのかもしれません。処方箋が無くては薬局運営は成り立ちません。

地域偏在こそありますが、薬局数は6万軒を超えました。これ以上、薬局数は伸びることがなく、オンラインの導入、ドラッグストアの参入により、一定数まで減少することが考えられます。人口も減少の一途をたどっています。

皆さんの薬局は5年後、10年後も医療機関が存在し、経営が成り立つ状態にあるのでしょうか。また、現在よりも経営的に成長をしていると言えるのでしょうか。すでに超大型チェーンが誕生し、規模の経済を利用した店舗展開をしています。中小薬局に、同じことはできません。では中小薬局は淘汰されるのを待つだけなのでしょうか。そんな中だからこそ、現状を理解し、成長に向けた種をまいていく必要があります。薬局経営研究会では成長を考える薬局様と一緒に、今できることを一緒に考えていきます。

研究会開催日

第1回 4月22日(金)

第2回 6月17日(金)

第3回 8月19日(金) **参加者募集**

福岡会場は隔月(偶数月)の開催となります。

新興感染症の蔓延に落ち着きが見え次第、

毎月の開催へと変更いたします。

駒形 公大

株式会社Kaeマネジメント
代表取締役
2025年戦略推進本部長



NPO法人金融検定協会認定
中小企業事業再生マネージャー

大学卒業後、ベンチャーキャピタルに入社。社長秘書として新規事業立ち上げ支援などに従事。2010年に(株)Kaeマネジメントに入社。医薬品価格交渉や、財務コンサルティングを担当。中小企業の再生支援に従事。2012年より政策担当として、厚生労働省や各政策審議会等を傍聴。業界紙等には掲載されない生の情報を提供。独自の戦略構築により、基本料特例解除など多数達成。大手チェーン薬局幹部や、介護関係者、医師と幅広い人脈を持ち精力的に活動をする。Kaeの情報はココから始まる。2020年4月より代表取締役。

お申込み 「薬局経営研究会in福岡」

FAX 03-5829-6679

氏名	
貴社名	
ご住所	〒
電話番号	
連絡先E-mail	
参加日程	<input type="checkbox"/> 8月19日

お問い合わせ

株式会社Kaeマネジメント

東京都台東区浅草橋3-1-1 TJビル3F

連絡先 [TEL:03-5829-6659](tel:03-5829-6659) [E-mail :seminar@kae-management.com](mailto:seminar@kae-management.com)