

2021年下半期 薬局経営研究会 in 大阪

テーマ “2022年度調剤報酬改定・徹底解説”



Judge

第5回

2
16 (水)

17:00~19:00

開催

參加費

単月参加 10,000円/回(税別)

※上記金額は1名分の料金です。

参加費につきましては、お申込み後請求書を送付させて頂きます。

いよいよ調剤報酬改定の全容が出てきます。終息が見えない新型コロナウイルス感染症の影響が続く中、厳しい大臣折衝の末に本体プラス改定を勝ち取った診療側ではありますが、薬価マイナス額が大きく順風満帆な船出とは言い難い状況です。昨今続く「医薬分業の意義」を問う調剤報酬改定であることは言うまでもありません。

大手企業、敷地内薬局の事業の効率化に論点が集中していたように見える議論が続いていましたが、「対物から対人への報酬移行」「患者のための薬局ビジョン」に向けた薬局づくりは淡々と進められています。2025年には全ての薬局がかかりつけ薬局という施策に対し、どのような改定内容になるのか注目を浴びています。診療報酬改定ばかりではなく、並行して進む規制改革の動向からも目を離すことはできません。厚労省、財務省、そして経済産業省とがお互いに薬局のあり方を進言する中、これまでの運営モデルでは経営が維持できなくなるのではないかでしょうか。保険事業という原資をどのように事業維持に投資していくのかが求められます。

2月の薬局経営研究会では、2月中旬に発表される「調剤報酬改定(案)」を基に具体的な4月からの戦略を考えていきたいと思います。4月から算定を進めていくためにはどういった準備が必要なのか、自社に足りないものは何なのかを見つめなおす重要な時期となっています。また報酬に関する知識は多くの意見とすり合わせことでより成熟・洗練がされていきます。参加者同士が情報を持ち寄り、知恵を共有することでこれまでにない理解が深まると考えています。

薬局経営研究会では、毎月の薬局経営に関するトレンドを整理して皆様に提供させていただきます。その後、参加者の皆さまとの意見交換を通じ課題の明確化、解決の糸口を探求します。

会場

イオンコンパス大阪駅前会議室 Room B

(大阪府大阪市北区梅田1-2-2 大阪駅前第2ビル15階)

時間

17 : 00s/19 : 00

定員

20名



2022年度改定まであとわずか。求められる薬局薬剤師の職能とは

医薬分業から50年が過ぎ、薬局が大きな転換期を迎えていいます。要因として、少子高齢化に向かう日本の人口構造、アナログからデジタルへの転換が求められる産業構造の変化です。政策誘導により75%まで拡大した医薬分業率も頭打ちが見えてきた中で、薬局・ドラッグストア、他業種による処方箋の奪い合いが始まっています。

「患者のための薬局ビジョン」が公表され、健康サポート薬局や認定薬局制度と2025年に向けた薬局づくりが進められていますが、医療の中心は常に患者であり、患者の行動変容なくして理想の追求をすることは出来なく、患者や地域住民の理解、信頼を獲得できなければ全てが形骸化されたものになってしまいます。

敷地内薬局やオンライン薬局などの新しい形態が出てくる中、本当に薬局は患者に目を向けた健康情報拠点になっているのでしょうか。生き残るためのヒントは、そんな本質的なところにあるのかもしれません。

研究会開催日

第1回 10月20日(水)

第2回 11月17日(水)

第3回 12月15日(水)

第4回 1月19日(水) **参加者募集**

第5回 2月16日(水) **参加者募集**

第6回 3月16日(水)

駒形 公大

株式会社Kaeマネジメント
代表取締役
2025年戦略推進本部長

NPO法人金融検定協会認定
中小企業事業再生マネージャー



大学卒業後、ベンチャーキャピタルに入社。社長秘書として新規事業立ち上げ支援などに従事。2010年に(株)Kaeマネジメントに入社。医薬品価格交渉や、財務コンサルティングを担当。中小企業の再生支援に従事。2012年より政策担当として、厚生労働省や各政策審議会等を傍聴。業界紙等には掲載されない生の情報を提供。独自の戦略構築により、基本料特例解除など多数達成。大手チェーン薬局幹部や、介護関係者、医師と幅広いい人脈を持ち精力的に活動をする。Kaeの情報はココから始まる。2020年4月より代表取締役。

お申込み 「薬局経営研究会in大阪」 FAX 03-5829-6679

氏名	
貴社名	
ご住所	〒
電話番号	
連絡先E-mail	
参加日程	<input type="checkbox"/> 2月16日

お問い合わせ

株式会社Kaeマネジメント

東京都台東区浅草橋3-1-1 TJビル3F

連絡先 TEL:03-5829-6659 E-mail :seminar@kae-management.com