2021年下半期

薬局経営研究会 in 大阪

ァーマ "調剤報酬改定に向けた戦略策定"

第4回 1 (水) 19 17:00~19:00 開催 STAR 参加費 単月参加10,000円/回(税別) ※上記金額は1名分の料金です。 参加費につきましては、お申込み後請求書を

年が明けると報酬改定に向けたカウントダウンが始まります。例年1月後半には「●点、〇回」と表記されたいわゆる短冊が中医協で発表されます。その後、数回の議論を行い、2月には点数や要件回数を表記した改定案が出ます。4月1日からの新報酬に対して、準備期間は約1か月半~2か月と非常に短いです。しかしながら、すでに出てきている情報から、求められる「行動」を予想することはできます。いかに早く準備に入られるのかが、4月に向けた大きなアドバンテージとなります。

送付させて頂きます。

新型コロナウイルス感染症による大きな支出が、日本の財政に大きくのしかかっています。さらには2025年に向けた高齢者医療費・年金等の増大が待ち構えている中、医療と経済のバランスがより一層求められます。医療に向けられた課題は多く、今後ICTを活用した効率的な医療制度、医療データの見える化が大きく進むことは言うまでもありません。

薬局、そして薬局薬剤師に向けられた問題提起に対して、どのように取り組んでいく必要があるのか。本格的な人口減少期を迎える中、薬局数の減少、薬局薬剤師数の減少は避けられない問題です。今一度、問われている問題の整理、求められる行動を理解して取り組むことが重要です。その道しるべとなるのが、「調剤報酬」です。

「対物から対人」という大きなモデルチェンジを進めている薬局業界。50年に渡り成長し続けてきた市場の見直しが始まります。過去の経験にはない、新しいこの変化にどのように対応するのかが求められます。

薬局経営研究会では、毎月の薬局経営に関するトレンドを整理して皆様に提供させていただきます。その後、参加者の皆さまとの意見交換を通し課題の明確化、解決の糸口を探求します。

2時間という短い時間、だけどもとても濃い時間。薬局経営を真剣に考える時間をご提供します。

会 場

イオンコンパス大阪駅前会議室 Room B

(大阪府大阪市北区梅田1-2-2 大阪駅前第2ビル15階)

時間

 $17:00\sim19:00$

定 昌

20名

主催

株式会社 Kaeマネジメント



2022年度改定まであとわずか。求められる薬局薬剤師の職能とは

医薬分業から50年が過ぎ、薬局が大きな転換期を迎えています。要因として、少子高齢化に向かう日本の人口構造、アナログからデジタルへの転換が求められる産業構造の変化です。政策誘導により75%まで拡大した医薬分業率も頭打ちが見えてきた中で、薬局・ドラッグストア、他業種による処方箋の奪い合いが始まっています。

「患者のための薬局ビジョン」が公表され、健康サポート薬局や認定薬局制度と2025年に向けた薬局づくりが進められていますが、医療の中心は常に患者であり、患者の行動変容なくして理想の追求をすることは出来なく、患者や地域住民の理解、信頼を獲得できなければ全てが形骸化されたものになってしまいます。

敷地内薬局やオンライン薬局などの新しい形態が出てくる中、本当に薬局は患者に目を向けた健康情報拠点になっているのでしょうか。生き残るためのヒントは、そんな本質的なところにあるのかもしれません。

研究会開催日 第1回 10 月20日 (水) 第2回 11 月17日 (水) 第3回 12 月15日 (水) 第4回 1 月19日 (水) 参加者募集 第5回 2 月16日 (水)

駒形 公大

株式会社 K a e マネジメント 代表取締役 2025年戦略推進本部長

NPO法人金融検定協会認定 中小企業事業再生マネージャー



大学卒業後、ベンチャーキャピタルに入社。社長秘書として新規事業立ち上げ支援などに従事。2010年に㈱Kaeマネジメントに入社。医薬品価格交渉や、財務コンサルティングを担当。中小企業の再生支援に従事。2012年より政策担当として、厚生労働省や各政策審議会等を傍聴。業界紙等には掲載されない生の情報を提供。独自の戦略構築により、基本料特例解除など多数達成。大手チェーン薬局幹部や、介護関係者、医師と幅広いい人脈を持ち精力的に活動をする。Kaeの情報はココから始まる。2020年4月より代表取締役。

お申込み 「薬局経営研究会in大阪」 FAX 03-5829-6679

氏名	
貴社名	
ご住所	〒
電話番号	
連絡先E−mail	
参加日程	□ 1月19日

お問い合わせ

株式会社Kaeマネジメント 東京都台東区浅草橋3-1-1

東京都台東区浅草橋3-1-1 TJビル3F 連絡先 TEL:03-5829-6659 E-mail :seminar@kae-management.com